



Emmanuel Kredy



COMMERCIAL MARKETING & MANAGEMENT

Enthousiaste et déterminé, je suis un commercial passionné pour l'excellence. Mon objectif est d'offrir un service client exceptionnel pour contribuer à la croissance de votre entreprise. Je suis prêt à apporter mon énergie et mon engagement à votre équipe, et j'ai hâte de collaborer avec vous pour atteindre de nouveaux sommets.

COORDONNÉES



(+225) 07-77-07-23-84



Kredyemmanuel@gmail.com



Abidjan , Koumassi

Date de naissance : 10/02/2000

Celibataire sans enfant

LANGUES

Français Niveau Excellent

Anglais Niveau Académique

FORMATION

BTS option gestion commercial : 2017-2019

Euro Formation

Baccalauréat série A2 : 2017

College Sainte-Thérèse

CENTRES D'INTÉRÊT

Lecture , Sport , Musique , Cinéma

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Manager Nano Nespresso

NESPRESSO CI

Mars 2022 - Present

- Gestion efficace de la boutique,
- supervision de l'équipe et amélioration des performances de vente.
- Mise en œuvre de stratégies pour assurer la satisfaction client et atteindre les objectifs de vente.
- Traiter les transactions de vente avec précision et efficacité en utilisant le système de caisse.
- Conseil Clientèle
- Gestion de stocks

Commercial - Conseil voyage

Stage |Fev 2021 - Juillet 2021| - CDI| Août 2021- Fev 2022

KP VOYAGES

Fevrier 2021 - Fevrier 2022

- Assistance à la réservation et soutien aux clients.
- Gestion reseaux sociaux
- prospection commercial
- Organisation et vente de voyages, réponse aux demandes des clients et résolution de problèmes liés aux réservations.

Stage-école commercial

AGS ASSUR

Janvier 2020 - Avril 2020

- Stage école axé sur le perfectionnement dans le domaine commercial, avec un accent sur le courtage d'assurance.
- Prospection commercial
- Assistance commercial

COMPÉTENCES

- Orientation client et service exceptionnel
- Travail d'équipe
- Communication excellente
- Créativité
- Sens de l'écoute et compréhension des besoins