



Lucas Mpili

4 Rue Ambroise Croizat
35650 Le Rheu

Tel : 06 47 36 42 01

Email : lucas1087@yahoo.fr

À mon sujet

Je suis un conseiller commercial rigoureux, à l'écoute, créatif et confiant ayant une expérience avérée en matière commerce BtoC et BtoB. Mon parcours et mes expériences m'ont aidé à développer une expertise du processus de vente, de la prospection à la fidélisation. Je suis très motivé pour continuer à apprendre et à améliorer mon savoir-faire.

Compétences et savoir-faire

- Bon relationnel, forte capacité d'écoute
- Maîtrise du droit patrimonial
- Maîtrise des outils digitaux
- Maîtrise des produits d'investissement, de placement
- Planifier organiser sa charge de travail
- Conduire une négociation commerciale
- Manager, travailler en équipe, s'adapter
- Technique de vente, prospection, recommandation

Formation & certification

- Certification Google "Les Principes fondamentaux du marketing numérique"
- Certification IAS niveau II, 2021
- CS Tracteur et Obtention des CACES (8 et 9), 2015
- Sup'Infographie 3D à L'ESRA Bretagne, Rennes - 2009 - 2 ans
- BT Electronique et maintenance informatique à l'EAD, Brazzaville, Congo - 2008

Centres d'intérêts

- AgroBusiness
- Lecture, Musique
- Voyage, Cuisine
- Agriculture, Street Art, Street Workout
- Technologie, Bricolage, Dessin
- Lecture, Basketball, Running

Expérience professionnelle

Conseiller Spécialisé en Digital B to B

(Cadre CDI temps plein) Janvier 2023 - Décembre 2023

Au sein d'une équipe de chasse, ma mission était de développer les ventes digitales sur le périmètre en assurant la conquête de nouveaux clients grâce à une large gamme de solutions de communication adaptées (Google Ads, Facebook Ads, Instagram Ads, Site Internet,...).

Solocal - Rennes

Conseiller indépendant en gestion de patrimoine

(Micro-Entreprise) Mai 2019 - Janvier 2023

Prospection physique et téléphonique, prise de rendez-vous. Réalisation d'audit patrimonial global, préconisation de stratégie d'investissement, suivi long terme de la clientèle, management et formation des nouveaux collaborateurs.

Vente des produits d'assurances vie épargne et immobilier.

Capfinances - Rennes

Technico Commercial B to B

(Agent de maitrise CDI temps plein) Février 2019 - Avril 2019

, mailing, prise en charge des commandes clients.

Société AMB - Saint Herblain

Conseiller commercial (Télévente)

(CDD temps plein) Mars 2018 - Janvier 2019

Prise d'appels entrants, vente de services.

Bouygues Télécom Atlantica - Nantes

Courtier en énergie.

(VRP CDI temps plein) Janvier 2017 - Août 2017

Commercial itinérant auprès des particuliers région ouest Engie - Saint-Herblain

Technico commercial

(CDI temps plein) Nov 2015 - Nov 2016

Responsable de boutique de réparation.

LeDocMobile - Carrefour Beaujoire

Conducteur d'engins agricoles

(Stage temps plein) Mars 2015 - Sept 2015

Conduite et entretien de machines agricoles

Gaec le Pâtis Jamet - Chevallerais

Animateur et Vendeur

(CDD temps partiel).- Sept 2012 - Déc 2013

Accueil, animation commerciale, vente.

Manpower - Rennes

Conseiller Commercial

(CDD temps plein) Janvier 2012 - Avril 2012

Vente et conseil clientèle

Banque CIC - Rennes